

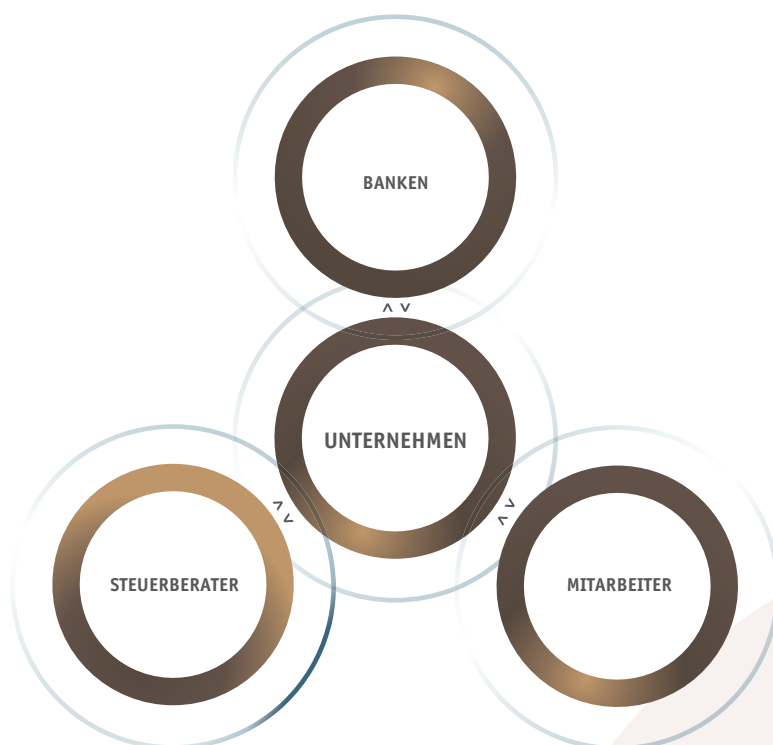
~  
UNTERNEHMEN UND BANKEN  
SPRECHEN **UNTERSCHIEDLICHE SPRACHEN** –  
ICH **VERSTEHE** BEIDE  
~

## RAMERTCONSULTING – PARTNER FÜR DEN MITTELSTAND

Mein Ziel ist es, Unternehmen an den Stellen zu unterstützen, wo sie in der Planung, aber auch in der Umsetzung vor Ort, Hilfe benötigen, und somit das Unternehmen einen oder besser mehrere Schritte nach vorn zu bringen.

Große Beratungsgesellschaften sind aufgrund ihrer Strukturen oftmals für mittelständische Unternehmen unbezahlbar oder auch ungeeignet, denn sie können sich nicht optimal auf das Unternehmen einstellen. Dies ist einer der Hauptgründe, warum Mittelständler oftmals auf Unterstützung verzichten, obwohl sich eine richtige Betreuung positiv auf die Lage des Unternehmens und die Prosperität auswirken würde.

Da ich die Erfahrung aus beiden Bereichen mitbringe, unmittelbar am Kunden beraten kann und noch dazu sehr viel Leidenschaft für den Mittelstand mitbringe, kann ich Ihnen im Vergleich zu anderen genau diese Unterstützung bieten.



## UNVERSTÄNDNIS TRENNT

Die immer höheren Anforderungen des Marktes und der Gesetzgebung (u.a. Basel III) können für Unternehmen zum Problem werden.

In meiner Zeit als Banker und Unternehmenskundenbetreuer hatte es für mich immer oberste Priorität das optimale Konzept für jedes Unternehmen zu finden und alle Möglichkeiten auszuschöpfen. Jedoch konnte ich auf dieser Grundlage nur auf einen - auf die Bank und deren Kooperationspartner - begrenzten Fundus zurückgreifen.

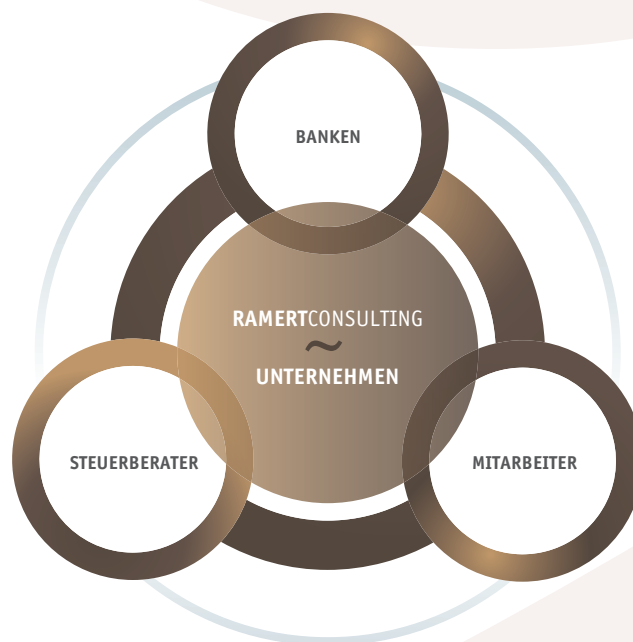
Als kaufmännischer Verantwortlicher im Unternehmen dagegen begegnete ich vielfältigen Herausforderungen vor denen Mittelständler heute stehen, die sich im Dschungel der vielen Möglichkeiten und Anforderungen nicht mehr zurechtfinden.

Die Kenntnis und das Verständnis beider Seiten haben mich dazu bewogen, mich selbstständig an die Seite der Unternehmer zu stellen und den Mittelstand, dem immer mein Herz gehört hat, zu unterstützen und zu beraten.

## RAMERTCONSULTING – AN DER SEITE DES MITTELSTANDS

RAMERTCONSULTING berät deshalb Unternehmen

- ~ die zu klein sind, um selbst einen kompletten Finanzbereich (qualitativ, quantitativ) vorzuhalten
- ~ die sich auf ihre Stärken konzentrieren möchten, welche im Bereich des operativen Geschäftes liegen, und aktuell den Finanz- und Bankenbereich vernachlässigen
- ~ die die Anforderungen der Banken nicht umfassend klären können und ihre Möglichkeiten im Bankenbereich nicht kennen
- ~ die eine vielversprechende Idee haben und Unterstützung im Unternehmensaufbau brauchen



## KOMMUNIKATION VERBINDET

Erfolg wird immer dann messbar, wenn alle Beteiligten in bestmöglicher Weise zusammenarbeiten. Kooperation ist dann gegeben, wenn jeder Partner seine Leistung perfekt auf das Unternehmen abstimmt und zusätzlich seine ureigenen Interessen integriert.

Dieses Ziel in Ihrem Unternehmen in konsequenter Weise umzusetzen ist die Aufgabe von **RAMERTCONSULTING**. Aus Abläufen einen Kreislauf zu gestalten und die jeweiligen Partner zu strategischen Gefährten auf einem von allen getragenen optimalen Weg zu machen.

**RAMERTCONSULTING** bietet nicht nur ein bestehendes Netzwerk von neuen potentiellen Unternehmen-Partnern (u.a. Banken), sondern auch die brancheninterne Kenntnis von Abläufen und Anforderungen im operativen Geschäft aller. Dieses Knowhow ist die Voraussetzung für erfolgreiche Kommunikation, die neue Möglichkeiten eröffnet.

Nur wer alle Möglichkeiten kennt, kann sie auch nutzen. So wird ein Unternehmen zukunftsfähig.

## RAMERTCONSULTING – DAS LEISTUNSSPEKTRUM

Beratung und Unterstützung der Geschäftsleitung bei kaufmännischen Fragestellungen und Entscheidungen

- ~ Dauerhafte oder interimsmäßige Übernahme der kaufmännischen Leitung
- ~ Intelligente Umsetzung der durch die Geschäftsleitung vorgegebenen Ziele/Vorstellungen
- ~ Unterstützung und Vertretung bei Bankgesprächen
- ~ Diverse Implementierungs- und Strukturierungsprozesse in den Bereichen Treasury, Rechnungswesen und Controlling (Projektmanagement)
- ~ Erstellung und Optimierung der Liquiditäts- und Finanzplanung
- ~ Ratingorientierte Beratung
- ~ Unterstützung und Erarbeitung von Finanzierungskonzepten
- ~ Optimierung der aktuellen und zukünftigen Finanzierungsstruktur (bankenunabhängig) in sehr enger Zusammenarbeit mit Ihrem Steuerberater (Ratingansatz)
- ~ Existenzgründungsberatung

Die oben aufgeführten Punkte stellen lediglich eine Übersicht der wichtigsten Leistungen dar.

Um das für Sie passende Konzept zu erarbeiten, sollten wir einen Termin vereinbaren. Schreiben Sie mir hierzu eine Mail oder rufen Sie mich gerne an.

IHR FELIX RAMERT

